



Nombre del buyer persona:

Perfil general:

Información demográfica:

Identificadores:

Objetivos:

Retos:

Cómo podemos ayudar:

Comentarios y quejas:

Mensaje de marketing:

Mensaje de ventas:



Nombre del buyer persona: Raquel Martínez

Perfil general: Jefa de recursos humanos
Trabajo, historia laboral, familia: Trabaja en la misma compañía desde hace 10 años
Casada, con 2 hijos (10 y 8 años)

Información demográfica: Edad, salario, ubicación, sexo

Mujer
Edad entre 30 a 45
Ingreso promedio por familia: \$ 75, 000
Vive en los suburbios

Identificadores: Trato, personalidad, comunicación

- Es tranquila
- Probablemente tiene un ayudante que filtra llamadas
- Prefiere recibir material adicional impreso o por correo

Objetivos: Objetivos primarios y secundarios

- Que sus empleados estén felices y que haya pocos reemplazos
- Ayudar a sus equipos financieros y legales

Retos: Retos primarios y secundarios

- Tiene muchísimo trabajo y tiene poca ayuda
- Responsable de implementar cambios en toda la compañía

Cómo podemos ayudar:

...para que obtenga los objetivos deseados
...para que pueda superar los retos

- Facilitar y centralizar la administración de la información de sus empleados
- Integración con los sistemas del equipo financiero y legal

Comentarios y quejas:

Ejemplos de comentarios reales sobre sus retos y objetivos
Razones por qué no comprarían nuestro producto o servicio

- "No tengo tiempo para capacitar a nuevos empleados".
- Me preocupa perder información al hacer la transición a un nuevo sistema.

Mensaje de marketing:

Cómo describirías la solución de tu empresa a este buyer persona.

Administración integrada de base de datos de RR. HH.

Mensaje de ventas:

Cómo venderías la solución a tu buyer persona

Te ofrecemos una base de datos intuitiva que se integra con tu software y plataformas existentes y capacitación ilimitada para ayudar a tus nuevos empleados a ponerse al día rápidamente.